

Organisme de formation : AVENIR & TALENT

SIRET : 39179046600083

Référence et Intitulé : ATC21-1 - Présenter avec impact : les clés pour remporter les copropriétés - module 2

Durée : 03h00

Type : Présentiel

Public :

Dirigeants

Objectifs pédagogiques :

1. Structurer une présentation commerciale percutante et adaptée aux attentes des copropriétaires
2. Identifier les leviers d'adhésion dans un contexte concurrentiel
3. Gérer efficacement les objections et valoriser les spécificités de l'offre

"La formation vous conduira sur le terrain à présenter des offres de copropriété percutantes, à susciter l'adhésion face à la concurrence, et à transformer les objections en atouts."

Pré-requis :

Aucun

Programme :

Demi-journée 2 : Optimisation des performances et mise en situation immobilière

- **Analyse et retours d'expérience :**
 - Débrief Vidéo des performances Citya sur les précédentes visio : identification des points forts et des axes d'amélioration individuels et collectifs.
- **Étude de la concurrence :**
 - Benchmark des principaux concurrents ;
 - Identification des éléments différenciateurs.
- **Simulations en visio et présentiel :**
 - Mise en situation en conditions réelles
 - Debrief collectif et individuel

Moyens pédagogiques :

Pédagogie interactive - apports du formateur

Mises en situation, ateliers et échanges d'expériences.



Moyens d'évaluation :

A l'issue de la formation, un questionnaire de validation des acquis (avec un taux de 80% de bonnes réponses minimum à obtenir) et une évaluation de la formation sont à réaliser par chaque participant (via l'espace utilisateur de chaque apprenant).

Matériel nécessaire :

Papier et crayon.

